

Kijk in de kas op bezoek bij Van den Berg:

'Iedere plant moet een kadootje zijn'

DOOR MARJOLEIN ELGERS

Piet, de vader van Martijn, is 37 jaar geleden begonnen in de ijsbergsla. Dit gebeurde buiten in de grond. De ooms van Martijn zitten op dat moment al in de opkweek van slapplanten en vader Piet en ooms Wim en Teun besluiten verder samen de ijsbergsla uit te breiden tot een groter project wat succesvol was. Maar doordat de supermarkten en groothandels steeds meer de prijzen gaan bepalen, besluiten de heren te stoppen en zich beiden verder te richten op hun eigen bedrijf. Martijn: "Ik zat toen inmiddels al op de tuinbouwschool en hielp mijn vader met veilingbrieven schrijven en andere kleine zaken".

Samenwerking

Martijn: "Samenwerken binnen ons bedrijf is heel belangrijk. Zowel op het gebied van marketing, afzet of teelttech-

nische zaken. We zijn lid van twee verschillende telersverenigingen Addenda en Decorum, waarbij deze aspecten erg belangrijk zijn.

Martijn: "Eens in de twee weken hebben we een teeltcursus. We komen dan bij elkaar kijken en leren van elkaar. Openheid van zaken is heel belangrijk. We zitten allemaal in verschillende werkgroepen. Op deze manier hebben we het volledige Campanula plan van Addenda op een hoog niveau gekregen. De diversiteit in potmaat, omdat we in groepen kweken hebben we een arsenaal van 10 tot 23 centimeter, diversiteit in belletjes en sterretjes (Adansa en Ambella) en de kwaliteit van de plant zorgen voor dit hoge niveau. Iedere twee weken wordt de kwaliteit beoordeeld vanuit Addenda. Er worden cijfers gegeven en als je cijfer te laag is, mag je niet met de nieuwe genetica vanuit Addenda produceren. Geluk-

kig zit iedereen op hetzelfde hoge niveau en komt het in de praktijk niet voor, maar de controles houden we erin om de kwaliteit te waarborgen. Daarnaast ben je zelf verantwoordelijk voor de verkoop. Vanuit Addenda worden er linken gelegd met de handel en wordt de marketing geregeld. Maar ook de opkweek van de jonge planten gebeurt ook onder de vlag van Addenda. Iedere teler heeft zijn eigen key-account om planten te leveren, maar omdat bijvoorbeeld Kuivenhoven Poeldijk werkt met dezelfde potmaat kan het zijn dat we samenwerken voor een order. De ene keer vul ik zijn order aan en de andere keer gebeurt dat bij ons." Schoneveld is de partij voor de veredeling. Martijn: "Samenwerking en kwaliteit, wat voor mij een volle plant betekent met een grote potmaat zijn onze belangrijkste kernwaarden. Het begint al bij goed plantmateriaal, die iets

hoger in de pot wordt gepoot zodat botrytis en andere schimmels zoveel mogelijk worden voorkomen.

Ook werken we samen met een andere kweker bij Decorum die planten voor ons opkweekt die wij weer kunnen verkopen. Zulke samenwerkingen vind ik ook erg waardevol."

Overige assortiment

Naast Campanula's worden er nog zes andere soorten planten gekweekt, waaronder de Spaanse Margriet, Gazania Giant en de Helleborus. Al deze overige planten vallen onder de vlag van Decorum. Martijn: "Decorum gaat iets verder en helpt zelfs met het samenstellen van het schappenplan van de supermarkt of tuincentrum. Als er nog planten over zijn die niet voldoen aan de Addenda of Decorum eisen, verkopen we die niet onder het merk of via de klok. Alle planten zijn heel belangrijk binnen ons be-



■ Samenwerken is binnen Van den Berg heel belangrijk. (FOTO: PR)

drijf. Als op zondag mijn vaste teeltman vrij is, loop ik zijn teelttrondje op de tuin. Mijn vader heeft een vaste stelregel: Iedere plant moet een kadootje zijn en deze stelregel hou ik verder in ere."

Personeel & toekomst

Martijn runt het bedrijf niet alleen, samen met zijn vrouw is hij eigenaar van het bedrijf. Martijn: "Mijn vrouw verzorgt alle administratie. Mijn moeder helpt daarin ook nog mee met betrekking tot zaken voor de boekhouding. Mijn vader moet niks, maar mag alles en

kijkt, helpt en klust nog iedere dag mee. Hij is tevens ook mijn sparingpartner voor allerlei zaken. Verder hebben we vier vaste personeelsleden, twee zzp'ers en een parttimekracht die het scouten op zich neemt. Zonder hen ben ik nergens."

Momenteel heeft Van den Berg drie hectare op de huidige locatie, maar Martijn ziet zeker nog meer potentie om te groeien, vooral op het gebied van afzet. Maar dan wel op een locatie naast of heel erg dicht in de buurt van het huidige bedrijf.

Verlenging maatwerk omgekeerde osmose

De gemeenteraad van Westland heeft onlangs ingestemd met een verordening waarmee de toestemming voor het terugbrengen van concentraat (ook wel brijn genoemd) in de ondergrond wordt verlengd tot eind 2023. De voorwaarden zijn onder andere dat de ondernemer schriftelijk toestemming heeft aangevraagd bij de omgevingsdienst Haaglanden en dat de kwaliteit van het brijn wordt geanalyseerd.

Hoe een ondernemer de toestemming moet aanvragen is nog niet duidelijk. Gemeente en omgevingsdienst zijn voornemens om een brief te sturen naar de glastuinbouwbe-

drijven met meer informatie daarover. De volledige tekst van de verordening is te lezen op de website van de gemeente Westland (www.gemeentewestland.nl).

In 2013 werden gemeenten het bevoegd gezag voor het terugbrengen van het brijn van omgekeerde osmose in de ondergrond. Bij die wetswijziging werd gelijk geregeld dat de provinciale ontheffingen hiervoor werden verlengd tot 1 juli 2022. De afgelopen jaren is veel onderzoek gedaan naar waterbesparing en alternatieve gietwatervoorzieningen. In een aantal regio's zijn mooie voorbeelden gerealiseerd, maar

andere projecten hadden veel technische tegenslag. Het is inmiddels duidelijk dat de beste oplossing voor de gietwatervoorziening per regio/gebied anders is. Glastuinbouw Nederland is met meerdere regio's in gesprek om tot afspraken te komen. Het lastige is daarbij dat de bevoegdheid met betrekking tot water verdeeld is over meerdere overheden die allemaal op een lijn moeten komen.

Ondernemers en waterspecialisten met vragen over de stand van zaken in hun regio kunnen bellen met Guus Meis, beleidspecialist Water & Omgeving bij Glastuinbouw Nederland via 085 003 64 00.

Forever Plants Group wint Stigas Prijs

Forever Plants Group uit Honselersdijk heeft 17 maart de Stigas Gezond en Vitaal Werken Prijs 2021 gewonnen. De prijs wordt elk jaar uitgereikt aan een bedrijf dat op een mooie manier invulling geeft aan gezond, veilig én met plezier werken. De prijs is uitgereikt door Heidi Boussem, directeur Gezond & Veilig werken van het ministerie van SZW.

De publieksprijs ging naar De Groot Hoveniers uit Volkel en werd uitgereikt door Jeroen Brandenburg (FNV) en Hans Koehorst (LTO Nederland), werknemers- en werkgeversvoorzitter van het Stigas bestuur.



V.l.n.r.: Sander Uphus en Diane Prins (Forever Plants Group), Martijn de Groot (De Groot Hoveniers), Hans Koehorst (Stigas/LTO Nederland)/. Onder: Jeroen Brandenburg (Stigas/FNV) en Rick van der Heijden (De Groot Hoveniers). (FOTO: PR)



Meldpunt misstanden Glastuinbouw
E: info@glastuinbouwwestland.nl, T: 06 10 35 83 91 (Jacco Vooijs)

Advertentieverkoop via West Media, tel. 0174 - 62 42 12
of advertentie.hhw@uitgeverijwestmedia.nl

Deze pagina valt onder redactionele verantwoordelijkheid van Glastuinbouw Westland.
www.glastuinbouwwestland.nl
info@glastuinbouwwestland.nl

Column

Glazen kaft...

Om en om schrijven we als bestuurder van Glastuinbouw Westland een column en deze keer is dat aan mij. Maar eerlijk, waar ga je het nu over hebben in deze roerige tijden, er is zoveel aan de hand!

Dag 24 van een vreselijke oorlog, op het moment van schrijven, zoveel mensen die vechten voor hun land, voor hun leven. Zoveel mensen op de vlucht, die alles achter moeten laten. Niet wetende waar ze naar toe gaan, niet wetende wat de toekomst hen gaat brengen. En dat alles op slechts 2.500 kilometer van Westland.

De impact van dit conflict is zelfs zo kolossaal, dat het hier in deze mooie gemeente te voelen is. Mooi... mooi... zullen sommige mensen nu denken of zeggen; vind je dat mooi al die glazen kassen? Mensen vergeten hier echter dat een boek niet op de kaft beoordeeld moet worden,

maar op de inhoud.

Zoveel mooie en gezonde producten worden er met zorg en passie geteeld, op een wijze waar veel mensen van over heel de wereld met veel interesse naar kijken.

Onze producten, die over de grens gaan, te koop zijn bij onze lokale supermarkten, groentespecialzaken en verkocht worden in de leukste gerechten. En dan de vele mooie bloemen en planten die sfeer geven in onze huizen en tuinen.

Dat allemaal groeit in die glazen kassen, met gekheid zeg ik weleens: til in gedachten die glazen kassen op, dan weet ik zeker dat Westland de groenste gemeente is van Nederland.

Groente, fruit, bloemen en planten telen doen we al jaren en vinden we gewoon, maar zo gewoon is dat niet. We zorgen voor gezelligheid en sfeer, maken de mensen



blij en gezonde producten bevorderend onze gezondheid. Echt, we moeten trots zijn op wat we doen en meer vertellen wat er allemaal voor nodig is, want eenvoudig is het zeker niet.

De tuinbouw staat in deze oorlogstijden voor heel veel uitdagingen: mega prijsverhogingen van gas, elektra, kunstmest en personeel. Zonder strijd geen overwinning, maar laten we wel met elkaar zorg dragen dat onze mooie sector nog jaren blijft bestaan.

Sandra Huysman, bestuur Glastuinbouw Westland



Santen & Gasille. Makelaars en adviseurs met verstand van heel veel zaken.

U wilt een agrarisch bedrijf kopen of verkopen. Of een ander landelijk object. Als mkb'er zoekt u een nieuwe locatie voor uw bedrijf. Uw tuinbouwbedrijf kan een financiële injectie gebruiken. Of u heeft geld achter de hand en u zoekt een belegging. Verschillende situaties, één makelaar en adviseur: Santen & Gasille. Gespecialiseerd als we zijn combineren we expertise van glastuinbouw, finance en bedrijfshuisvesting onder één dak. Met medewerkers die experts zijn in hun vak en u van A tot Z begeleiden. Benieuwd wat we met onze kennis van zaken voor u kunnen doen? Neem vrijblijvend contact op.

Uw partner in glastuinbouw en vastgoed

SANTEN & GASILLE
MAKELAARS & ADVISEURS

Oude Liernolenweg 3, 2678 MN De Lier
0174 - 511 300 • bedrijven@santen-gasille.nl
www.santen-gasillebedrijven.nl

